

Negoziare con la Target

Le fasi del processo: ricerca, negoziazione,
closing
(Antonio Scarabosio – EQUITA Mid Cap Advisory)

24 Settembre 2024



**CONFINDUSTRIA
VENETO EST**

Area Metropolitana
Venezia Padova Rovigo Treviso



Timeline di processo in un mandato buy-side




Il processo sarà diviso in due fasi principali, di cui la prima molto significativa, in quanto condurrà alla **redazione di una lista di Target completa e strutturata**, che guiderà le decisioni riguardo la priorità nei contatti

Caso Studio - Adesso e Webscience


TMT

SOFTWARE & APPS



adesso business. people. technology.

Ha acquisito

 **webscience**

BUY-SIDE ADVISORY 2023

adesso, società quotata alla borsa di Dortmund, fornisce servizi di consulenza e sviluppo di software personalizzati per processi aziendali a società private e pubbliche amministrazioni

WebScience S.r.l. è una società di software specializzata nello sviluppo di software, nell'ammodernamento e nella realizzazione di applicazioni digitali personalizzate e altri servizi IT

OVERVIEW DEL PROCESSO

🕒 - 12 MESI



SCREENING INIZIALE

Lo **screening iniziale** delle possibili società Target, seguendo i **criteri in termini di attività, fatturato, n. dipendenti ed Ebitda %** forniti dal cliente ha portato a una **lista di 400 nomi** potenzialmente adeguati per Adesso SE.



400 AZIENDE TROVATE



3 TIPI DI TARGET



DEFINIZIONE LONG - LIST

Partendo dalle 400 società individuate, svolgendo ulteriori approfondimenti **di business, finanziari ed economici**, e valutando la compatibilità con adesso SE, sono state **selezionate e presentate ad adesso le 40 aziende più interessanti**.



40 AZIENDE SELEZIONATE



ANALISI APPROFONDITE



DEFINIZIONE SHORT - LIST E CONTATTI

Dal pool di 40 aziende è stato fatto un **ulteriore screening con il cliente** arrivando a identificare **20 aziende**, divise in due gruppi - Tier 1 e Tier 2. Le aziende **Tier 1** sono state tutte contattate in 1 mese.



10 AZIENDE TIER 1



10 AZIENDE TIER 2



NEGOZIAZIONE

La negoziazione con la prima candidata individuata non è andata a buon fine dopo la presentazione della NBO. L'operazione è poi stata conclusa con una seconda società della lista: **WebScience**.



PRIMA TARGET



 webscience

Antonio Scarabosio
Partner
a.scarabosio@equita.eu
Mob: +39 3357806273

Alice Sorato
Vice President
a.sorato@equita.eu
Mob: +39 3316907079

 **EQUITA**
-clairfield

www.equita.eu

www.clairfield.com